

今の時代、専門店のままでは
生き残れない!?

事業の**トータル化**を**本気**で考えて
行動してみませんか?

TOTAL CAR LIFE BUSINESS.

トータル・カーライフ・ビジネス

エンドユーザー様のカーライフを永続的にサポートすることで
生まれる様々なニーズを的確に掴み、最良の形で応えていくこ
とこそトータルカーライフビジネスです。

ストラスが提唱する“**カーライフサイクル理論**”では、
新車・中古車の購入から、自動車保険、コーティング、車検整備
钣金塗装、車両買取まで、愛車の最初から最後まで全ての
トータルサポートする仕組みが必要です。

その**仕組み作り**を**0から構築**する会社がストラスです。
クライアント様とエンドユーザー様にとって最良の選択ができ
る様にアドバイスさせていただきます。

こんな方におすすめ!!

- 車検整備専門で今までやってきたが、今後の経営に危機感を感じている方
- 販売部門や保険部門等を立ち上げたが、思っていた成果をあげられてない方
- 今よりも、もっと効率の良い販売や買取などの仕組みを探している方



コンサルティング
受付中!!

コンサルティング



社員研修、ロープレ研修、
仕組み作り、マニュアル作り、
話法作り等

※現地訪問コンサルティング及び
リモートコンサルティング、どちらも対応可能

コンサルタント紹介

PROFILE

株式会社ストラス

代表取締役

山本 裕次郎 氏



1981年大阪府大阪市生まれ(父親
の転勤により3年間の米国イリノイ
州シカゴに在住経験有り)。

大学卒業後、大手個別指導塾の教室長を3年間経験。
その後、大手車検専門チェーン本部にて自動車整備のマーケ
ティングの基礎をはじめ、FCシステムや店舗運営等を学ぶ。

車検専門チェーン本部の立場から加盟店へ転職し車検整備だ
けでなく、自動車販売、買取、保険といったトータルカーライフサ
ポートの実現するために様々な企画を立案し運営。

その後、株式会社ストラスを設立。
自動車整備業界全体を盛り上げるには整備士の待遇向上を欠
かせません。待遇を向上させ、整備士の地位をもっと高いものに
するためにも整備会社の売上・粗利・利益を向上させていき、安
心で安全なクルマ社会の実現を一緒に目指しましょう!

まずはお気軽にご連絡ください